Praxisauftrag

«Informationen über Produkt, Markt und Branche recherchieren und einsetzen»

Handlungskompetenz b3: In wirtschaftlichen Fachdiskussionen mitdiskutieren

Ausgangslage

Um bei Fachdiskussionen überzeugend Auftreten und mitdiskutieren zu können, benötigst du nebst schlagkräftigen Argumenten und einer guten Portion Selbstbewusstsein auch Fachwissen zu den Themenbereichen. So kannst du deine Argumente sicher und selbstbewusst vertreten und dein Gegenüber wird dich ernster nehmen. Nutze diesen Praxisauftrag, um über verschiedene Kanäle zu Innovationen, Trends und Entwicklungen in der Branche zu recherchieren und diese erfolgreich in einer Fachdiskussion einzubringen.

Aufgabenstellung

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
| Teilaufgabe 1: | Beobachte in den nächsten zwei Wochen, über welche Fachthemen sich deine Arbeitskollegen unterhalten und halte die Diskussionsthemen schriftlich fest. |
| Teilaufgabe 2: | Entscheide dich für ein aktuelles Diskussionsthema aus der Teilaufgabe 1 welches einen Einfluss auf deinen Betrieb hat. Stelle eine tiefere Recherche zu diesem Thema an und informier dich über die Hintergründe. Halte deine Rechercheergebnisse und Argumentationen in übersichtlicher Form fest. |
| Teilaufgabe 3: | Wenn sich eine Fachdiskussion zu deinem recherchierten Thema entwickelt, bringe dich mit deiner eigenen Meinung ein. Wenn sich keine Diskussion entwickelt, kannst du auch eine starten, indem du eine Person nach ihrer Meinung zu deinem recherchierten Thema fragst. |
| Teilaufgabe 4: | Argumentiere deinen Standpunkt überzeugend und höre deinem Gesprächspartner aufmerksam zu. Bleib sachlich und frage nach, wenn dir etwas unklar ist. |
| Teilaufgabe 5: | Bereite die Diskussion im Anschluss nach. Stelle bei Bedarf von neuen Themen oder dir unklaren Punkten eine kleine Nachrecherche an und überlege dir, wie dein Gegenüber argumentiert und diskutiert hat.  Mache dir auch Gedanken zu deinem eigenen Diskussionsverhalten und überlege dir, ob du inhaltlich mitdiskutieren konntest, ob deine Argumente hieb- und stichfest waren und ob du dich deinen Gesprächspartnern gegenüber korrekt verhalten hast. Leite bei Bedarf Verbesserungsmassnahmen für die Zukunft ab.  Ist die Fachdiskussion gar nicht gelungen? Auch dies braucht Übung. Du kannst die Teilaufgabe 2-5 beliebig oft wiederholen. |
| Teilaufgabe 5: | Dokumentiere und reflektiere deine Ergebnisse in deiner Lerndokumentation. |
|  |  |

Hinweise zur Lösung

Achte in Teilaufgabe 3 und 4 auch besonders auf dein Auftreten:

* Halte Blickkontakt.
* Halte dich aufrecht und gerade, versuch deine Schultern locker nach unten zu ziehen.
* Sprich laut genug und deutlich, vermeide es zu nuscheln.
* Sprich langsam und baue kleine Sprechpausen ein.

Organisation

Führe deinen Praxisauftrag direkt in deinem Arbeitsalltag aus. Für den Praxisauftrag benötigst Du je nach Aufwand zwischen 30 bis 90 Minuten.